

新規事業開発に必要な専門人材を育成する 事業化プロデューサー養成講座

◆日 時：2025年9月3日（水） 10:30～16:30

◆受講料：1名につき55,000円（税込、資料付）

※会員登録（無料）をしていただいた方には下記の割引・特典を適用します。

・1名でお申込みされた場合、1名につき**49,500円**・2名同時にお申し込みされた場合、**2人目は無料（2名で55,000円）**

セミナーお申込みFAX

03-5857-4812

※お申込み確認後は弊社よりご連絡いたします。

【講師】※ご略歴はホームページでご確認下さい。

(株)リーディング・イノベーション

新規事業開発上級職人 代表取締役 芦澤 誉三 氏

<ご専門> 新製品・新規事業開発、研究所発新規事業開発、ベンチャー創業

【受講対象】

- ・新製品、新規事業の探索、開発に携わる企画者、開発者、マーケッター
- ・研究開発の成果をビジネスに結び付けていくことを期待されている、もしくはビジネスに結び付けなければならないマネージャー、及び担当者

【習得できる知識】

- ・個性と期待感のある新製品、新規事業のテーマ探索の考え方、体系化されたプロセスと考察ツール
- ・新製品、新規事業テーマ探索を効率化する生成AIの活用方法
- ・得意とする技術シーズを活かした新規事業開発の進め方とポイント
- ・差別化のつくり方と競争優位策の考え方

【講座の趣旨】

事業化プロデューサーとは簡単に言うと、「新たな売上をつくれる人材のこと」です。技術等自社のコンピタンスを理解し、顧客ニーズと結びつけた上で魅力あるビジネスモデルをつくり、そして新規事業創出のマーケティングのできるエネルギーを持った人材のことです。

企業には、研究開発、企画、製造、営業など各機能の専門人材は豊富に存在しています。しかし、上記のような事業化プロデューサー人材は、必要とされているにも関わらず育成の仕組みがないというのが実態です。

本講座は、事業化プロデュースの専門講義、及び事例紹介を通じて、事業化プロデュースの進め方の体系と必要とされる実践的な事業企画の技能の習得を狙いにするものです。なお、テーマ探索を効率的に進めるための生成AIの活用方法についても解説します。

【プログラム】※詳細はホームページでご覧下さい。

1. 事業化プロデューサーに求められる能力
 - 1-1. 新規事業のテーマ探索が難しい本質
 - 1-2. 論理思考だけではユニークな新規事業は発案できない
 - 1-3. 様々な業界のことを知る意味は何か？
2. 一般的な新規事業テーマ探索の進め方
3. 事業化プロデューサーの基礎知識
 - 3-1. アイデアって何？アイデアの構造が分かればアイデアの使い方が変わる
 - 3-2. 潜在ニーズって何？潜在ニーズの構造が分かれば探索の考えから変わる
 - 3-3. 差別化って何？差別化の余地の大きいテーマを狙う
 - 3-4. 未来予測の考え方は？未来は何をどのように予測すれば有益なのか
 - 3-5. 事業を分類して新規事業の理解を深める
 - 3-6. 新規事業、新市場が生まれるメカニズム
4. 新規事業テーマ探索のアプローチ(目的指向アプローチ)の概要
5. 目的指向アプローチによるタネ探しの進め方
 - 5-1. 意外と知らない自社のこと(自社を客観的に知る工夫)
 - 5-2. 新規事業の探索領域(仮ドメイン)の決め方
 - 5-3. ビジネス構造マップを使って探索領域を絞り込む
 - 5-4. 魅力ある顧客の絞り込み方
 - 5-5. 顧客の声を聞き事業アイデアを修正
 - 5-6. 得意技術を核とする新製品、新規事業テーマ探索のポイント
 - 5-7. 材料、部品、最終製品メーカーによる探索の違い
6. 競争力のあるビジネスモデルの立案
 - 6-1. 価値の差別性の高いビジネスモデル設計の考え方
 - 6-2. 目的指向のビジネスモデルデザインのポイント
 - 6-3. 競争障壁構築の考え方とつくり方
 - 6-4. 中止・撤退基準の考え方
 - 6-5. テーマの評価力向上のポイント

【WEB受講について】

- ・本講座は「Zoom」を使ってライブ配信します。視聴方法「ミーティング用Zoomクライアント」をダウンロードするか、Web ブラウザから参加するかの2種類がございます。事前にZoom WEBセミナーのはじめかた(<http://www.rdsc.co.jp/files/instruction/zoom.pdf>)をご覧ください。接続テスト用のURL(<https://zoom.us/test>)で視聴可能をご確認下さい。
- ・お申込み後は、受理のご連絡メールをさせていただきます。請求書等の書類をお送りします。
- ・セミナー開催前に視聴用のURLをメールでお送りします。セミナー開催日時の10分前に、視聴サイトにログインしていただき、ご視聴ください。
- ・セミナー資料(テキスト)は事前にPDFでお送りします。
- ・タブレットやスマートフォンでも受講可能ですが、機能が制限される場合があります。

『事業化プロデューサー【WEBセミナー】』セミナー申込書

会社・大学			
住 所	〒		
電話番号		FAX	

お名前	所属	E-Mail
①		
②		

会員登録（無料） ※案内方法を選択してください。複数選択可。

☐ Eメール ☐ 郵送

●Webセミナーの受講申込みについて●

必要事項をご明記の上、FAXでお申込み下さい。弊社から受付完了のご連絡をいたしまして受講券、請求書、会場の地図をお送りいたします。

セミナーお申込み後、ご都合により出席できなかった場合は代理の方がご出席下さい。代理の方も見つからない場合、営業日（土日祝日を除く）で8日前まででしたらキャンセルをお受けします。

受講料の支払いに関してはHPをご覧ください。

⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/entry>

個人情報保護方針の詳細はHPをご覧ください。

⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/privacy>

R & D

SUPPORT CENTER

株式会社 R & D 支援センター

〒135-0016 東京都江東区東陽3-23-24 VORT東陽町ビル 7F

TEL) 03-5857-4811 FAX) 03-5857-4812 URL) <http://www.rdsc.co.jp/>